



INTELIGÊNCIA
COMPETITIVA

PORTFÓLIO DE SERVIÇOS

2025



Visite nosso site

b2binteligencia.com.br



Nosso escopo

Geramos Inteligência Estratégica, Analítica, Financeira e de Marketing Digital.

Ao mesmo tempo, quando demandado pelo cliente, estruturamos processos de marketing, comerciais, financeiros e as operações integradas do negócio, a partir da inteligência gerada.





Nosso PÚblico

Empresas de pequeno, médio e grande porte* que demandam geração de inteligência competitiva para seus negócios, e que necessitem de suporte na construção e implementação de processos comerciais, de marketing, operacionais e financeiros do negócio.



*Fonte: [SEBRAE \(2020\)](#)

Que tipo de inteligência geramos

Nós não vendemos os dados da inteligência competitiva.

Nós geramos, disseminamos e implementamos as informações para sua tomada de decisão, execução de estratégias e ações nos negócios.



Nosso Ecossistema





Inteligência Estratégica

Cenários competitivos setoriais e de mercado

Mapeamento de Oportunidades e Riscos

Análises SWOT e PESTEL

Planejamento Estratégico

Visão, missão, valores, drivers e 5W2H

Cenários e Modelos de Negócio

Posicionamento Estratégico do negócio e da marca

Desenho de processos empresariais

Painéis de Indicadores Estratégicos

OKRs, KPIs, BSC, Métricas de mercado
e financeiras

Inteligência Analítica



Análises de Comportamento do Consumidor



Segmentação de Público e Personas



Pesquisa para construção de mix de marketing

Produto, Preço, Comunicação e Canais (Comercialização)



Pesquisas de mercado

Satisfação com os produtos, serviços e operação da empresa, imagem da marca, intenção de compra e recômpra, indicação e potencial de mercado



Dashboards de Business Intelligence (BI)



Modelos Preditivos e Machine Learning



Higienização, gestão e sistematização de dados





Inteligência Financeira

*Parceiro estratégico**



Demonstrações Financeiras

DRE, fluxo de caixa, balanço patrimonial



Relatórios de Rentabilidade e Margem de Contribuição



Precificação Baseada em Dados

Markup, Margem Bruta, Elasticidade de Preço e Perfil da demanda



Análises de Viabilidade Econômica

VPL, TIR, Payback



Construção de orçamentos e fluxo de caixa projetado



Dashboards de Indicadores Financeiros

ROI, EBITDA, CAC, LTV e BI

* Empresas e consultores seniores parceiros da B2B

Inteligência Digital

*Parceiro estratégico**



Otimização da performance de canais digitais

Alinhando estratégia de mercado e comercial, tanto para mindset B2B, quanto B2C



Aprimoramento e gerenciamento na experiência do cliente (Cx/ux)



Geração insights de mercado

A partir da análise de dados digitais



Expertise completa para a usabilidade, conteúdo, SEO e tráfego pago estratégico



Suporte e mentoria para times e parceiros, na gestão de canais digitais.

* Empresas e consultores seniores parceiros da B2B



Plataforma de dados



Parceiro estratégico*



Relatórios macro-econômicos
Globais, Continentais e Nacionais



Notícias atualizadas sobre temas de diversos setores



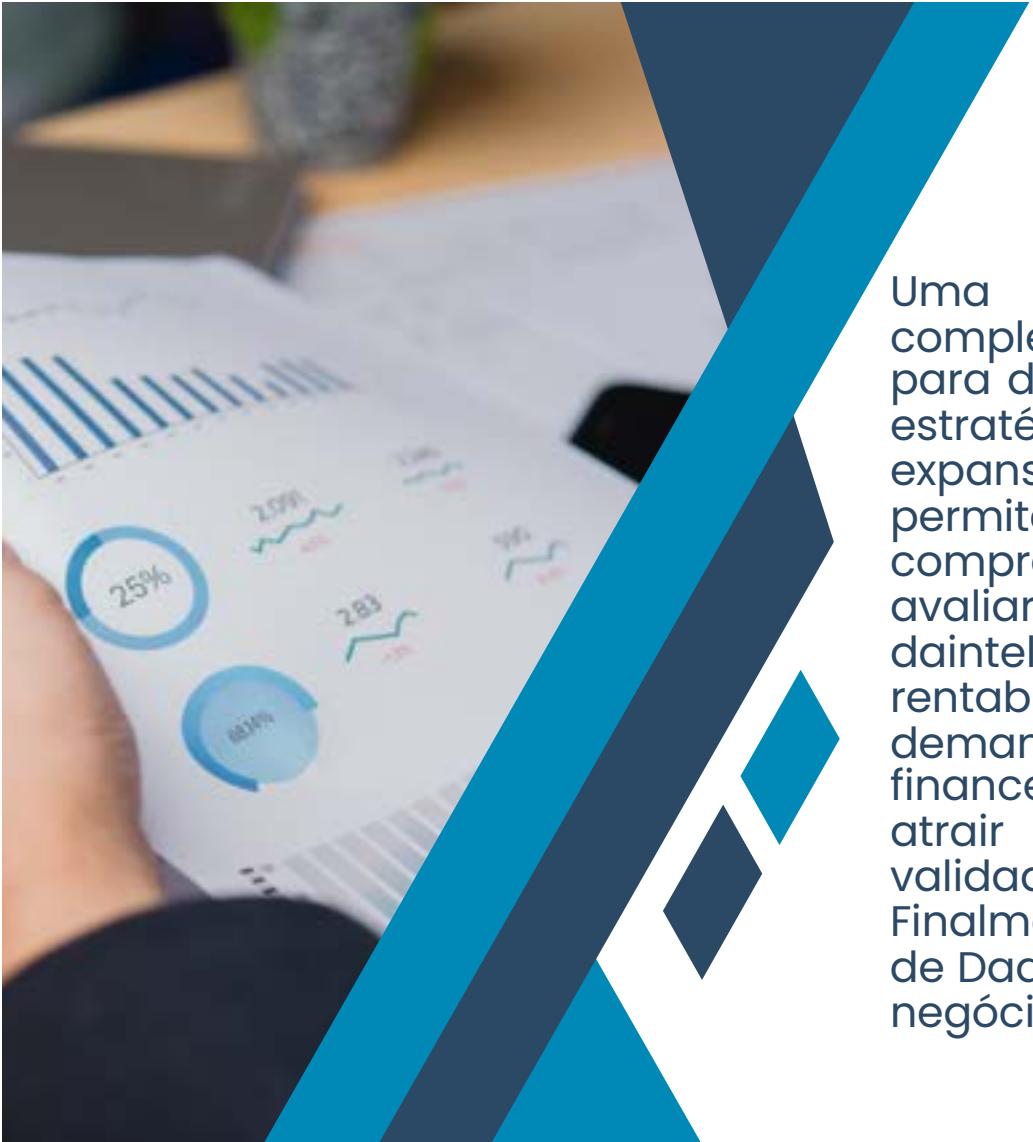
Acesso a estudos de Inteligência de Mercado e Planejamento Estratégico, Hubs de Conhecimento, M&A e Investimentos, Análise de Crédito e Gerenciamento de Riscos, Vendas e Marketing e Pesquisa Acadêmico



Integração com sistemas e processos internos das empresas



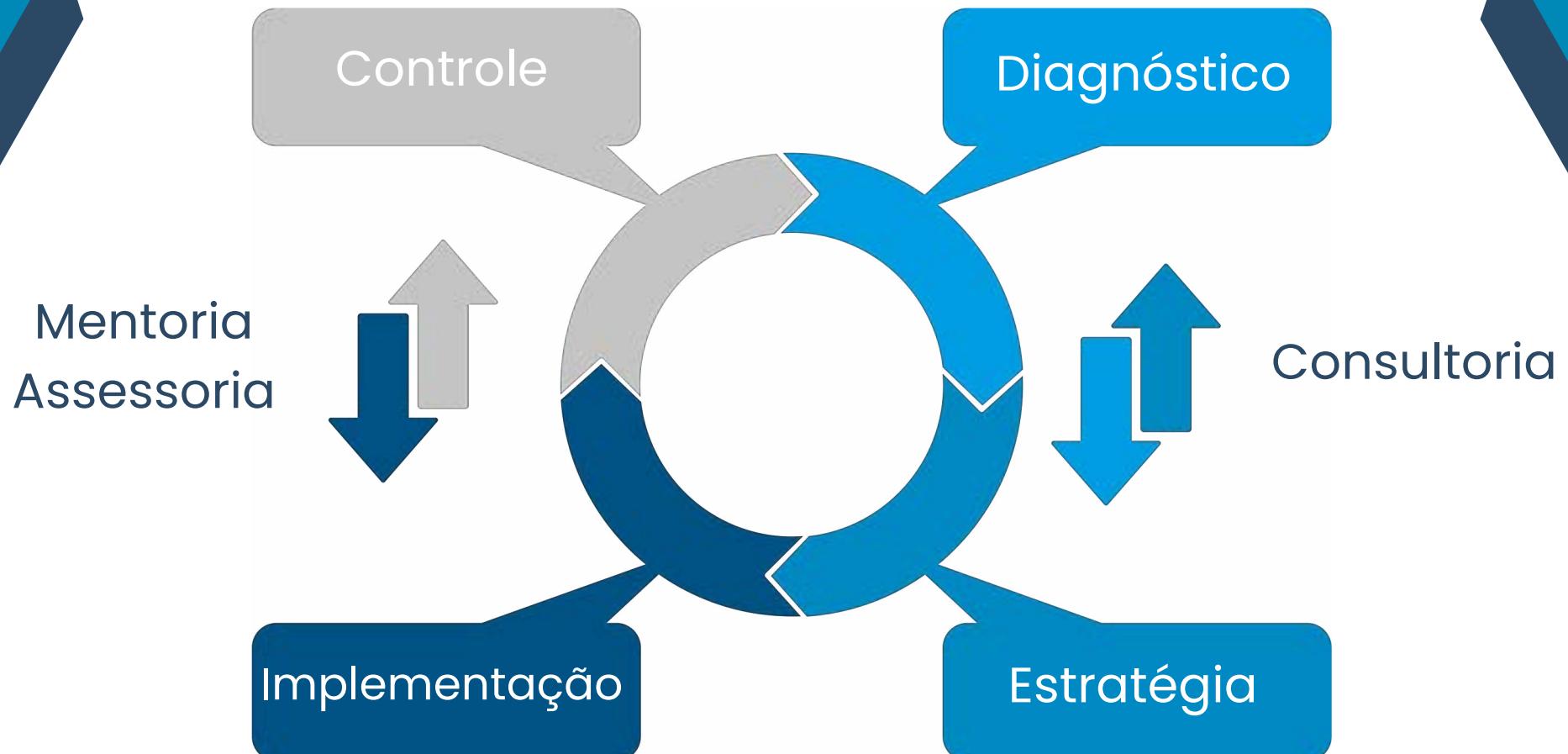
* Empresas e consultores seniores parceiros da B2B



Um exemplo de como integrar as inteligências

Uma clínica que oferece serviços de alta complexidade utiliza a inteligência estratégica para definir seu posicionamento de mercado, sua estratégia de retenção e captação de clientes; e expansão no mercado. A inteligência analítica permite compreender o comportamento de compra e segmentar seu público-alvo, bem como avaliar a satisfação com seus serviços. Por meio da inteligência financeira, criam-se indicadores de rentabilidade, margem de contribuição e de demanda para monitorar seu performance financeiro. O marketing digital é utilizado para atrair clientes, a partir de cases de sucesso validados pelos próprios pacientes e familiares. Finalmente, utilizando-se os dados de Plataforma de Dados, são desenhados cenários futuros para o negócio.

Como atuamos junto aos nossos clientes



Como atendemos nossos clientes (Equipe B2B + Consultores Associados)



Consultoria

Nossa competência central é a geração de inteligência para empresas, com base em diagnósticos organizacionais que identificam necessidades e oportunidades. A entrega dessa inteligência ocorre por meio de planos de ação estratégicos e operacionais, estruturados em matriz 5W2H, com direcionadores claros para aplicação nas estratégias e operações do negócio.



Mentoria

Na Mentoria, capacitamos os tomadores de decisão para aplicarem a inteligência gerada e o plano de ação (5W2H) no cotidiano da empresa. Atuamos orientando a implementação e o acompanhamento dos resultados, com base em indicadores de performance.



Assessoria

Na Assessoria, atuamos de forma conjunta com sua equipe, participando diretamente da execução da inteligência e do plano de ação nas operações do negócio. Assumimos uma atuação prática e integrada. Caso a empresa opte por terceirizar a gestão da inteligência competitiva, a B2B oferece esse suporte de forma especializada.

Nossos projetos



Nossos projetos

AR Participações Ltda



Sócios-proprietários

Verner L. Antoni

*Estrategista de
marketing e negócios*

Pós-Doutorado: Administração/Marketing
Doutor em Engenharia de Produção
Mestre em Administração/Marketing
Graduado em Administração de Empresas

Thayane S. Manosso

Cientista de dados

Doutoranda em Engenharia de Produção
Mestre em Administração/Marketing
Especialista em Economia e Agronegócio
Graduada em Agronomia

Nossos Contatos

-  www.b2binteligencia.com.br
-  contato@b2binteligencia.com.br
-  [B2B Inteligência Competitiva](#)
-  [@b2binteligencia](#)
-  Thayane: +55 (54) 98137-1109
Verner: +55 (54) 99197-3633





OBRIGADO



Visite nosso site

b2binteligencia.com.br

